

たった1年で起業家上位数%を凌ぐ思考を手に入れ成功する  
加藤将太の無制限コンテンツアップデート権

戦略、戦術、組織化、未来予測、幸せ(ミッション)、自己啓発・・・  
成功に必要な知識を全てそろえました。

0から1億円稼ぐまでの戦略の全てを学べる

定価 50 万円 「次世代企業化育成セミナー (1億円シリーズ) 5 部作」

最初の一步+“集客”への集中(自動化)+コピーライティングが学べる

定価 21 万円 「Automated Business Academy (ABA)」

『販売戦略とレター実物』が学べる

定価 49.8 万円 「ハイレベルゼミ」

実行時の悩みを全て解決する

定価 100 万円 「プレミアム・メンバーシップ」

100のビジネスモデルを学べ、全て丸パクリできる

定価 200 万円 「プライベート戦略コンサルティングゼミ」

0 から利益で10億円稼ぎながら幸せになるための

定価 100 万円 「MENZA(10億円)シリーズ」

これに続く、時価総額1,000億円(利益で約25億円超え)の企業を作る戦略

定価 100-200 万円予定 「ユニコーンシリーズ」

今後行う数10万～数100万のセミナーを 0 円で入手

定価最低 200 万円以上 「無制限コンテンツアップデート権」

更に、先着で「プライベートコンサルティング(定価 200 万円)」を付与。

定価 1 0 2 0 万 8 0 0 0 円以上

を今回何と...

億を稼ぐ起業家の戦略・戦術・販売の裏側の全てを明かすと共に  
あなたの**起業センス**を極限まで引き上げる…  
毎年、億を超える利益を予定通りに生み出す  
“**王道**” かつ “**最強**” の起業知識をマスターして  
あなたも 1 年以内に億超え起業家の仲間入りを果たしませんか？

はじめに：加藤将太の無制限コンテンツアップデート権を手にして、

1 年以内に数千万稼ぐ起業家と同じ資質を手にしませんか？

こんにちは、加藤将太です。

上記が、今回僕があなたに提案する内容です。

つまり、加藤将太の持つ全コンテンツと、  
今後行う全てのセミナーを生涯あげるという意味です。

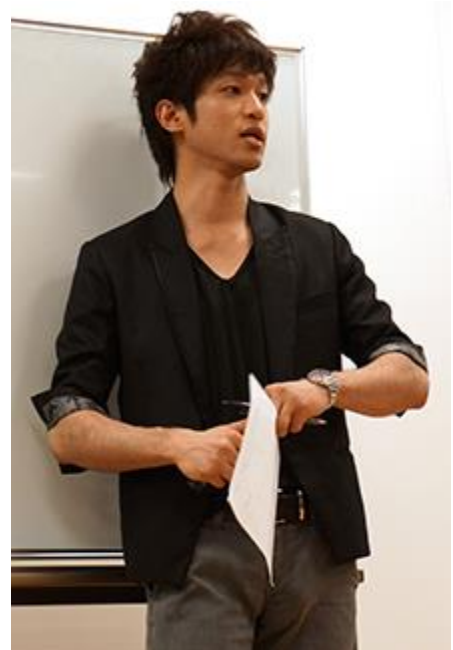
あなたが私にお金を払うのは、  
コンテンツという意味では恐らくこれが最後になります。

そもそも、2013 年に一度だけメンバーシップを募集して以来、  
これまで、僕自身は 3 年間募集を行いませんでした。

その間、成功者が続出しました

- 0 から始めて月商 1554 万、年商 5000 万！
- 0 から始めて月収 1000 万超え！
- 月収 1 桁万円から始めて 1 年以内に起業、3 年以内に億を見据えた起業が完了！
- 年商 5000～7000 万円の自動化に成功！
- 歯科医院で、採用に成功&顧客教育ツールの開発に成功し、経営を自動化！
- 0 から始めて年商 2000 万、利益約 1300 万！

等の実績が出ています。それぞれご紹介します。



# 0から始めて月1554万、年商5000万円！

提示されたのは「成功する」の一択だけだった  
金なし、コネなし、知識なしから年商 5,000 万円

1 年目、せどりで稼げるようになり、  
2 年目以降も引き続きプレミアム・メンバーシップで学ぶ。

2015 年度の年商 5,000 万  
(物販 3,800 万コンサル 1,200 万)



成田祐輝さん  
起業センス60

成田祐輝です。1 年目、せどりで独立後、その後もプレミアム・メンバーシップで学び続けています。  
加藤さんのご指導のもと独立し、当初は物販のみでしたが、独立から 1 年後ブログを始めるようになりました。

独立後しばらく物販、情報発信、物販コンサルをやってきましたが  
プレミアムメンバーで学んだことをもとに昨年 2015 年プロダクトローンチを実行しました。

物販コンサルのプロダクトローンチをおこない以下の結果です。

## 【オプト期間】

- ・11 月 13 日 (金) ~25 日 (水)

## 【オプト数】

- ・約 1500 件 ゼロスタート

## 【説明会】

- ・会場： 福岡 TKP、大阪梅田 TKP、渋谷 TKP
- ・参加者合計： 34 名
- ・参加費： 5,000 円
- ・懇親会費： 3,000 円

## 【バックエンド】

- ・バックエンド価格： 598,000 円
- ・購入者： 26 名
- ・売上：15,548,000 円
- ・購入率： 76%

今月から新たにウェビナーを自動で回す仕組みも  
今作っているところです。

そして今年の盆明けに 2 回目の  
プロダクトローンチを実施します。

物販だけの時と比べると比較にならない粗利率で、  
そしてこれからウェビナーと  
物販コンサルのシステム化を順次やっていきます。

そんな私は車、新幹線の移動中はセミナーの動画、  
音声をもたすら観て聴いてインプットして  
それをもとに行動（アウトプット）したら  
1 プロモーションでの売り上げの目標 1,000 万を越すことができました。

これを見ていただいているあなたもまずはインプットインプットです。  
特に私のように世間的にも圧倒的に知識がない場合はまずは圧倒的にインプットが必要ですが、  
加藤さんの正しい本質的なことをインプットしてから行動すれば圧倒的な結果が出ます。

(独立前はパソコンすら持っていませんでした)  
しっかりとやっていきましょう。  
そして一緒に成長し、大きな成功を手にしきましょう。



# 月収1桁万円から始めて1年以内に起業、3年以内に億を見据えた起業が完了！

ぼんやりと描いていた【人生なにかやってやりたい感】がパズルを1つ1つ当てはめていくように【具現化】しました

小学校からアルバイトを始め、23歳までさまざまな【一般職】に就く。  
満たされない何かを追求するかのよう、5年間自分の力で稼ぐことに没頭。  
その後、加藤氏に出逢い、教えを元に1年後に起業。  
物販月商1000万、ネットビジネス月利1000万を生み出す。ネコ好き。



高橋学さん  
起業センス64

皆様、はじめまして。高橋学と申します。

インターネット上では【あにまーる】というHNで、副収入を作り出す方法から起業啓発を促すもので発信しつつ、一つの会社の長として活動しております。

私と加藤さんとの出会いは、まだ私が自営業の時。その頃は【人生一度きり、何かしたいなあ】と思う程度で、ある程度の暮らしで甘んじている状況の中でした。

偶然のきっかけで加藤さんの教えを動画で拝見した時、雷に打たれたほどの刺激を受けたことを今でも覚えております。その後、自分で加藤さんの教えに積極的に参加し、教え子になるまでのご縁をいただくことができました。今思えば当時の加藤さんは世の中に出たばかり。こうやって教え子になれたのも本当に良い機会で、いい意味で【底値の買い付け】ができた当時の自分を褒めたいです。

私は加藤さんの教えを忠実に再現することで、半年で成果があらわれ、1年以内に起業することができ、3期目の現在、通過目標である【1億円起業家】が目の前まで迫っております。もちろんここで止まるつもりはありませんし、経済的にも精神的にもさらなる向上を目指しております。

そんな私が【コンサルティング】、そのコンサルティングを濃縮した【プレミアム・メンバーシップ】で何を学び実践したのか？見てくださっている皆さんにこっそり教えます。これを見れば必ず成果が出ます。

## 1：覚悟を決めた

覚悟は言うのも書くのも容易いですが、決めるのはなかなかできません。現に、私も5年間さまよっていました。私の場合、加藤さんとの出逢いをきっかけに【幸せな億超えの起業家になる覚悟】を決めました。

## 2：教えを忠実にこなし、自分なりに反芻し、行動した

加藤さんはレベルの高い塾講師をしていた経験もあり、指導は素晴らしいです。ただし、各人それぞれ苦手分野もあるかと思います。私は苦手な分野・わからなかった分野は何度も学び直しました。プレミアム・メンバーシップは何度も体験することができる上に他者の思考や経験も得られるので非常に役立ちました。

## 3：計画を数値化した

加藤さんも推奨しておりますが、期間中は数値化することに努めました。数字の力は凄いもので、数字にできることは現実になりました。私自身数字に強い方ではありませんが、数字にできないこと＝未完成な部分があると認識できました。おかげさまで1年以内に起業、3年以内に億を目指すことができております。

プレミアム・メンバーシップは【起業の大学】と言っても過言ではありません。大学へ費やす貴重な時間と高額な授業料を支払う見返りはどう感じますか？早ければ半年で結果が出る学び、私はプレミアム・メンバーシップ以外、存じておりません。今回の貴重なご縁をぜひ活かしてください！ 高橋学





# 年商5,000～7,000万円の自動化に成功！

サポートもサイト構築もアルバイトさんと外注に任せることができ、自分の時間が大幅に増えました！

子供3人を持つ主婦。メールマガジン（購読者数約2万5000部）での情報発信をしながらアフィリエイトを実践している。今現在では、常時500人程度が参加するオンラインスクールの運営も手がけている。現在の年商は5,000～7,000万円。



布村祐子さん  
起業センス53

こんにちは。布村です。私は2007年よりネットビジネス業界に参入し、以降、メールマガジンでのアフィリエイトを中心に活動してきました。加藤さんを知る前までの私は、このネットビジネス業界にありがちな、メルマガをやって、ブログをやって、輸入・輸出をやって、せどりをやって、PPCをやって・・・と、幅広く色々なジャンルに取り組んでいました。学ぶ環境が、「情報商材」か「セミナー」か「SNS」でした。よくある、みなさんと同じような環境で学んできたと思います。

ただ、このネットビジネス業界、よくも悪くも「似たような感じの人」が多いです。いわゆる、「ザ・ネット起業家」みたいな感じでしょうか。良く言えば、活力もありパワーがみなぎってくる感じ。悪く言えば、ギラギラしていて、うさんくさい（笑）中には、集客するだけして稼いでサポートは全くしないなんていう評判の悪い起業家もたくさんいます。

そんな中、加藤さんのことを知った時の印象は、「この人はその辺の起業家とは違う！」単純に言うと、そんな気持ちでした。まず、話を聞いていればそこはすぐにわかると思います。そもそも話す内容のレベルがその辺の起業家とは格段に違います。話を聞いていると、自分が今まで全く考えもしていなかったような発想がポンポン飛び出してきて、「この人の頭の中はどうなっているんだろう？」といつも思っていました。

私が加藤さんのセミナーを受け、意識するようになったのが、「LTV（顧客生涯価値）」に対する考え方と自動化に対する考え方です。

私は元々、メルマガの読者さんは大物の人に比べれば遥かに少ない方で、購読者数も数年前から変わっていません。ですが、このLTVを意識していくことで、何年も苦勞せずに稼いでいくことはできると確信しています。

加藤さんに会った時と、今とを比べると、明らかに収益に対する中身が変わってきました。以前の私は、「もっと稼ぐためには、もっと働く」つまり、自分が忙しくなればなるほど稼げる。という考えだったし、そうなくても良いと思っていました。（忙しいのもけっこう好きでした。）ですが、加藤さんに出会ってからは、LTVを意識したり、自動化を意識したりすることで、収益の中身は変わっていくということを知りました。実際に、最初に加藤さんに会ってから今までで変わったことは、

## 1：サポーターさん雇用

→以前はオンラインスクールのサポートを毎日自分がしていたが、今はサポーターさんを雇って日々のサポートはサポーターさんをお願いし、肝心な部分だけ自分が入ったり、全体のサポート通信を担当したりといった、自分にしかできない仕事・人に任せていい仕事を分けることができるようになったので自分の体の負担が以前よりも激減した。

## 2：積極的な外注推進

→サイトの構築を外注さんとスタッフさんに完全に任せられることができるようになり、ほぼ放置で、年数百万円の収入が入るようになった。指示をする際にも、スカイプや対面ではなく、クラウドシステムを使うようになったので、お互いがオンライン状態でなくても円滑に進むようになった。

・・・ということがあげられます。また、加藤さんのメンバーシップに参加すると、加藤さんのセミナー以外にも有益なコンテンツがどんどん配布されます。これだけ大量の有益なコンテンツが配信されるので、もう今後学ぶコンテンツで困ることはないのではないのでしょうか。目の前で、他人をコンサルしている様子が見れたり、高額塾を「特典として」いきなり配られたり。コンテンツ量と濃さは業界随一だと思います。言い方は悪いですが、「その辺のクソ教材と一緒にしないでください！」って感じでしょうか。ほんとにレベルが違いますよ。

あなたの思考（本質を考える思考）がスパークし、すべての実践において、これまでより数段レベル上の展開ができるようになると思います。私も実感していますし、取り組んだ方は、誰もが同じように実感すると思います。

# 歯科医院で、採用に成功&顧客教育ツールの開発に成功し、経営を自動化！

セミナー映像を見て、言われていたことを実行しただけでどんどん結果が出てきました！

愛知県名古屋市緑区の歯科医院を経営。次世代起業家育成セミナーシリーズを視聴後、加藤のプライベートコンサルを1回受け、経営を実践。短期間で大きな改善に成功する。



小塚義夫さん  
起業センスは未測定

加藤さん

こんにちは、小塚です。セミナーを視聴後、経営においてどんどん結果がでてきましたので、経過報告をいたします。まず、求人用のホームページです。セミナーでの教育より求人のほうが断然大切というお話は目から鱗でした。そして、メインのホームページとは別に求人ホームページを作ったほうがいいということで、あれから早速作ってみました。（私の動画はまだ作っていないです、どうも動画は得意じゃなくて・・・）

まだ求人広告をだしていないのですが、このページを先週末に公開したところ、いきなり一人衛生士の子から応募がありました。このホームページを見て、ぜひとも当院で働きたいとのことでした。

現在名古屋では、衛生士は募集しても全然来ないという状態なのに驚きました。

歯科業界では、求人専用のホームページをつくっているところはほとんどなく（特に名古屋では）、さりとて、衛生士や歯科医の求人ではどこも苦勞している現状があり、ほかの医院に先んじて大きな一手を打てたことにとっても満足しています。ありがとうございます。

また、前回お会いした時に議論していただいた小冊子ですが、筆不精の私のために、加藤さんをはじめ精鋭陣の作ってくれたフレームがとても役立ち、先日やっとライティングがほぼ完了しました。たぶん、加藤さんたちに手伝っていただいていなければ、来年になっても完成していなかったと思います。このまま完成させてしまっても良かったかもしれませんが、ここまできたら完成度の高いものにしたいという欲求が生まれ、プロのコピーライターであり、かつ歯周病患者で40代の女性に、文章の手直しと一部漫画化をお願いしました。

やはり、患者さん目線で書かれたものの方が響くだろうということと、またターゲットでもある40代以降の女性自身が書いたものが、患者さんの心に響くかなって考えました。また、活字だけだと読まれない恐れもあるかと思い、大切な部分だけは漫画化することで、お気軽に読めるように工夫もしてみようと思いました。こちらも、また完成して結果がでましたら報告します。

あと、医院全体としても、この半年間、セミナー等で教わったシステム化ということを念頭においていろいろ取り組んできました。まだまだ足りない部分も多いのですが、だいぶシステム化ができてきて、私の雑務が減ってきました。

先日、友人の歯科医が当院を見学に来たのですが、うちのスタッフが自分で考えてテキパキ動いている様を見て驚いていました。以上、まだまだ足りないことも多いのですが、この半年で大きく進化したことに本当に感謝します。ありがとうございました。



# 0から始めて年商2000万、利益約1300万！

物販を0から始め、メンバーシップ入会後は3ヶ月で自動化、1年で不要品回収業年商2000万超え！

せどりから発展した不用品回収業（引っ越し片付け、遺品整理など）で2016年5月の月商は180万円、利益で120万円。平均は少しずつ伸びてますので、年商は2000万（利益約1300万円）を超えるかと思います。このまま関東地域で勢力を伸ばし、3～5年かけてフランチャイズ計画も進めながら年商5000万を目指します。



かずさん

起業センスは未測定

0からせどりを始め、メンバーシップで提供されるセミナーを動画、音声で視聴するようになり、3か月後には人を雇ってせどりを自動化（自分はほとんど何もしない状態）になりました。人の雇い方から、法律・必要手続き、自分がいなくても回る経営システムの作り方など、たくさんの知識が入ってきたため、ここまではセミナーを何度も聞くだけで自然に環境を作っていくことができました。この時点で10万～20万ほどの自動収入です。

その後、せどりの仕入れの一環として不用品の回収業を始め、初めて0からの集客をすることになりました。

プレミアム・メンバーシップでは、加藤さんの直接コンサルやセミナーだけでなく、「挫折0のブログアフィリエイト初心者コーナー」を設けてくださり集客の問題を克服することができました。

ブログへのアクセス集めから、ブログ内で販売につなげるための導線まで本当に細かく、時に厳しく（笑）ご指導いただき、現在では寝ていても注文が入ってくる集客ブログサイトを持つに至りました。

現在不用品回収業の年収は2000万円を超えるくらいになりました。粗利率が高く、年間利益も1300万以上あります。セミナーやメンバーシップでは、僕が最初はそうだったように、経営なんて自信がないという人でも、やる気と行動力さえあればほぼ間違いなく成長し、収入につなげていける内容になっていると感じました。

ここまでの流れで、アフィリエイトの販売手法がアフィリエイト以外にも使えることを知り、今後起業・経営を行っていくにはセミナーで話されている「ネットで集客～販売までを自動化する」ということが必須であることを体で覚えるきっかけとなりました。

現在は、無理のないスピードで不用品回収業を成長させていきながら、もともとやりかった音楽活動に集中しています。セミナーやプレミアム・メンバーシップで覚えたマーケティングの知識を活かして本格的に活動していく予定です。

セミナーを視聴するだけで、

「何をどうしたら起業できるんだ!?」という状態から

「やることはわかった、できるかな？」というところまで行けます。

あとは、自分とセミナーの内容を信じて、「やるだけ」という状態ですね。

プレミアム・メンバーシップを受けるのであれば、回りの人が成長したり、

成功していく様子も現実として感じるようになります。

起業・経営についての知識は全て揃いますので、行動さえすれば成功するはずですよ。

実は私はプレミアム・メンバーシップに遅れて参加したため、受講開始からは1年ほどしか経っていませんが、それ以前の自分と比べると、経済面でも時間の面でも生活が楽になっています。

とくにやりたい音楽にたくさん時間を注げることにとっても満足しています。

今後セミナーを受ける方、プレミアム・メンバーシップを受講する方、僕は0からせどりを始め、起業・経営に関してはメンバーシップの内容だけでここまで来ました。1年後、2年後に自分がどうなっているかぜひ楽しみに勉強していったほしいと思います^^



# 0から始めて月収1000万円超え！

夢だった独立起業はもちろん、  
月収1000万円を達成することができました

関西の国立大学を卒業後、会社員として就職。  
会社員時代にプレミアム・メンバーシップに入会后、  
準備期間を経て独立後起業。  
2016年には、独自サービス販売を行い、  
月収1000万円を達成。



youさん

起業センスは未測定

「加藤さんのコンテンツで学んで本当に良かった！」

それが、いま振り返って思う率直な感想です。

なぜなら、加藤さんのコンテンツで実直に学び実践した結果として、

夢だった独立起業はもちろん、月収1000万円を達成することができたのですから。

もともと、私は、会社員として働いていましたが、毎日安い給料でこき使われ、家族との時間も満足にとれない日々嫌気がさし、独立起業を夢見るようになっていました。しかしながら、具体的にどのように独立起業を果たせば良いかわからないまま、気付けばもう30代になってしまっていました。

「これ以上先延ばしにしているのはもうチャンスはないし、いい加減もう行動を起こさなくては」

そのように思っていた矢先、加藤さんの存在を知ることとなり、その圧倒的でわかりやすい講義内容にどんどん引き込まれていきました。

会社員としての仕事は多忙を極めていたため、学習時間をとることはなかなか困難でしたが、覚悟をきめていたため、なんとかして独立したい一心で睡眠時間を削ってでも加藤さんのコンテンツで学習をするようになりました。時間が限られていましたので、睡眠時間を削って捻出した時間のほか、スキマ時間も利用して何度も音声学習をおこなってきました。

そうしているうちに、どんどん起業家としての思考の流れが身についてきて、いつのまにか本業での成績まで上がり、会社での評価も上がるようになってきました。

そして、「これならもう独立してやっていける！」と納得できるレベルになった時点で満を持して独立起業を果たしたのです。

しっかりと準備してから独立しましたので、大きな失敗をすることなく順調に右肩上がりに稼ぎ続けてきました。そして、2016年には月収1000万円を達成することができたのです。とはいえ、これは単月での話ですので、加藤さんのコンテンツで学んだ内容を生かし、今後は毎月これくらい稼げるようになって、1億円事業へとそだてていきたいと思います。加藤さんから学んだ内容を生かして実践を続けていけば普通に可能だと思っています。

私は正直特別人より優れた何かをもっているわけではありません。ですから、これはなにも他人事でなく、加藤さんのコンテンツで学んだ後のあなたの姿です。ぜひ頑張って貴方の事業を成功させてください！



如何でしたでしょうか？

こちらにご紹介したのは、実績のごくごく一部です。

僕はほぼ最高のオンラインコンテンツの提供に専念していましたが、みんな成長し、いつの間にか、最強コミュニティになっています。

これも、以前の企画「プレミアム・メンバーシップ」が成功したからです！！参加くださった方、ありがとうございました。

さらに、

**今回は、前回は凌ぐお知らせをします！**

が、その前に今回のコンテンツを提供するまでに至った背景をご説明させてください。

## 僕の夢は今も変わらず「教育」です

まず、動画でも話しましたが、僕の夢は教育だったのです。

しかし、インパクトの観点から、主にインターネット配信を行い、人を成長させることにしました。

しかし、オンラインはまた対面とは違い、学習コンテンツをどうしようか迷ったのですが、対面コンサルを録画し、配布するという活動をしました。

それが、3年前に募集したプレミアム・メンバーシップです。

そこでは、約50名を超えるコンサル生を一度に4～6名ほど集め、1人約2時間計算で、1回10時間を超えるコンサルティングセッションを開催しました。

連日、妥協なきコンサルをして、映像としては、全15回・200時間を超える大作に仕上がりました。

これまで感想に出てきた人たちの実績は、僕のセミナー「次世代起業家育成セミナーシリーズ(5部作)」と、上記の200時間の映像「プレミアム・メンバーシップ」の視聴によるものです。

更に、僕が3年間経営する中で培ってきた知識を整理するため、次世代起業家育成セミナー「10億円(MENSA)シリーズ」を開講しました。

## 3年の時を経て

### “10億円（MENZA）シリーズ”を開講



このセミナーにご参加いただいた方はお分かりだと思いますが、  
10億円を稼ぐ方法は至ってシンプルです。

僕の提唱する「四資源集積・高度化モデル」と、  
「サルから分かる人類情報史」で迫り来る未来を予測すること。

1兆円以上の大企業が多数参入するレッドオーシャン市場にはあえて手を出さずに、  
1兆円以下の産業かつビジネスモデルタイプと商品開発タイプの間、  
つまり「ブルーオーシャン市場」に参入することが10億円を稼ぐ領域であること。

課金ポイントを複数設けると複雑化して失敗する可能性があるので、  
1商品に圧倒的な高付加価値を付けて課金ポイントを1つに設定すること。

商品作りの人員を出来ればダイレクトリクルーティングで囲い、  
まずは最少人数でスタートアップすること。

上から順に未来予測→ビジネスモデル→商品開発→組織編成の順で、  
ブルーオーシャン市場で起業をすれば、  
起業のプロではなくとも10億円が稼げることを、  
具体的な理論と根拠を持ってお伝えしました。

ここまで理論と根拠で体系化した10億円の稼ぎ方をお伝えしたセミナーは、  
おそらく世界初の試みなのではないかなと思います。

この3年間は会社経営に集中していましたが、  
単にそれだけに専念していたわけではありません。

様々な書物や起業家の音声を聞き込み、  
哲学の形成や経営知識を深めました。  
(その結果、気がつけば会社も4社に増えました)

組織パフォーマンスを上げるためにはどのような人材が望ましいのか。

組織の最適化を図るにはどのような人員配置が望ましいのか。

こうした組織論についても自分が先頭に立って、  
膨大な時間と1億円以上のお金を投げ打ちながら  
「最適解」を見つけるために知識と経験の向上に励んできました。

誰よりもインプットとアウトプットを繰り返して精度を極限まで高め、  
自分自身で「ノウハウが極まってきた」と感じたからこそ、  
10億円(MENSA)シリーズを開講した背景があるのです。

## 自分の起業センスを知っていますか？

あなたは自分の起業センスを確認したでしょうか。

これは今のあなたの起業成功率の確度を数値化したものです。  
具体的には、起業センスと起業成功率には、次のような関係があります。

| 起業センス | 区分       | 上から数えて   | 起業への時間とお金の投資                                           | 全体の   | そのままの<br>起業成功率 | 企画に参加で<br>起業成功率 |
|-------|----------|----------|--------------------------------------------------------|-------|----------------|-----------------|
| 65以上  | かなり天才    | 0.03%以内  | 起業しないともったいない<br>センスの持ち主ですので、<br>投資は同じく <b>最推奨</b> します。 | 0.03% | 60~80%         | 90%以上           |
| 60以上  | 起業家天才レベル | 0.34%以内  |                                                        | 0.30% | 50~70%         | 80%以上           |
| 55以上  | 起業安心レベル  | 2.3%以内   |                                                        | 2%    | 40~60%         | 70%以上           |
| 50以上  | 起業成功可    | 10%以内    | <b>最推奨</b> 投資により高リターン見込める                              | 8%    | 30~50%         | 60~80%          |
| 45以上  | 起業準備を加速  | 28.4%以内  | <b>積極推奨</b> 。積極投資しても良い                                 | 18%   | 20~40%         | 50~70%          |
| 41以上  | 起業準備必須   | 50%以内    | <b>やや推奨</b> 。起業準備のための投資。                               | 22%   | 10~30%         | 40~60%          |
| 37以上  | そのまま起業不可 | 72%以内    | <b>少し推奨</b> 。少し投資し様子を見る                                | 22%   | ほぼ0%(学習教材による)  | 30~50%          |
| 36以下  | そのまま起業不可 | 72%~100% | 起業への投資はあまり推奨しない                                        | 28%   | ほぼ0%(学習教材による)  | 20~40%          |

起業センスが高ければ、あとは先述した起業方法に取り組むことで、  
少なくともそのままサラリーマンを続けるより、  
はるかに高額な収入や余裕ある時間を手にすることができます。

僕の友人である濱田さん(HN：だいぼん)は、  
インターネットを活用したビジネスで、  
たった1人で年収3億2000万円を稼ぐ男です。



その濱田さんは起業センスの塊のような人で、以下の表の通り起業センスは「56」なのですが、  
実は僕の教え子「katsu 君」は、先立ってお伝えした僕のセミナー5部作シリーズや、  
200時間のメンバーシップ映像を視聴したことで、  
濱田さんの起業センスを凌ぐことに成功しました。

以下の表をご覧ください。

濱田さんは起業センス **56**、katus 君は、1年間の濃密な学習を経て、起業センス **58** です。

| 起業センス | 現在年商       | 名前       | 学習開始時 |
|-------|------------|----------|-------|
| 56    | 3億2000万    | 濱田(だいぱん) | —     |
| 60    | 1億2000万円   | 大関       | 副業レベル |
| 53    | 5000-7000万 | 布村祐子     | —     |
| 60    | 5000万円     | 成田祐輝     | 0     |
| 64    | 4000万円     | 高橋学      | 月数万   |
| 54    | 700万(副業)   | 篠原好      | 0     |
| 58    | リリース前      | katsu    | 0     |

つまり潜在的なポテンシャルとしてその教え子は、  
3億2000万円以上を稼ぐ能力を持っているとも言えるわけです。

もし、あなたの起業センスが現時点で、  
濱田さんと同じ数値、あるいはそれ以上なら、  
あなたも起業をすることにより年間3億円以上のキャッシュを  
稼いだす潜在能力があるわけです。

そんな”億を稼ぐ”高い能力が備わっていたとしても、  
あなたはまだ束縛と不自由の十字架を背負って  
サラリーマンを続ける道を選択するのでしょうか。

おそらくそんな道は選ばず、  
今すぐにでも起業の準備を始めることの方が、  
あなたの人生はより明るいものになるはずです。

逆に現時点であなたの起業センスが低ければ、  
少なくとも「今」は起業を踏みとどまり、  
より深く起業知識を身に付けることの方が賢明な選択だと言えます。

これは下手をすると一生を棒にしてしまう可能性を、  
「起業センス」を介して回避することに成功したわけですから、  
その恩恵は多大なものになります。

金銭面で言うなら、最低数百万～数千万円の損失回避。  
時間面で言うなら、5年、10年、最悪の場合は自分の一生分の損失回避。  
精神面で言うなら、うつ病やパニック障害など精神疾患からの損失回避です。

現時点の起業センスが高くとも低くとも、  
僕の次世代起業家育成セミナーを視聴することで、  
最大16ポイント上昇することが証明されています。

今一度、ご確認ください。

昔から次世代に取り組んできている人たちの起業センスの高さを。

上記でご紹介した年収ベースで数千万円稼ぐ起業家も、  
たった1人で3億円以上稼ぐ濱田さんも、  
成功者は皆、起業センスが高いというデータが出ています。

そしてこれは明らかに次世代起業家育成セミナーで勉強してきたからです。

巷ではよく言われることですが、  
成功は本当に才能に恵まれた人にしか与えられないのでしょうか。

僕は断固として「才能じゃない」と断言します。

才能よりも大切なことがあり、  
それこそが「起業センス」なのです。

付け加えて才能と違って起業センスは、  
センスのよい人から教わることで間違いなく伸びます。

## 才能と違って起業センスは 教わることで伸びます

今回あなたへ提供するこの無制限コンテンツアップデート権は、  
以前よりも相当ボリュームアップして拡充を図り、  
さらにあなたの起業センスを限界まで引き上げて  
起業の成功を確固たるものにすると確信しています。

センスが低いまま、勢いだけで起業して人生を棒に振るよりも、  
たとえ1年かけてでも次世代起業家育成セミナーで学び、  
起業センスを引き上げた上で満を持して起業することの方が、  
その先のあなたの人生はより輝くものだと思います。

先立ってお伝えしたように、今回あなたへ提供するコンテンツは、以前とは比べ物にならないほど充実しています。

その理由はただ1つ。

あなたの起業を「絶対的成功」へと導くためだからです。

僕の生涯はこの「次世代シリーズ」と共にあり、  
無制限にアップデートを繰り返して、  
起業成功率を極限まで引き上げることを目指しています。

**それが僕の夢だった「教育」を実現することに繋がるからです。**

## 「起業するなら次世代しかない」

そんなスローガンを現実化させるために、  
何が出来るかを本気で考えました。

そしてようやく1つの答えに辿り着いたのです。

その至極のコンテンツ内容をご紹介します。

これであなたの起業センスを極限まで磨き上げ、  
最新のビジネスモデルを理解して、自分のビジネスに落とし込んでください。

実際ご紹介するコンテンツの一部だけで、  
1億円事業へと育てた起業家を複数名輩出し、  
年収数千万円の起業成功者を多数生み出した  
「実績証明済みのコンテンツ」です。

しかし今回は3年前のコンテンツをはるかに凌ぐ拡充を図りましたので、  
劇的な起業センスの向上が望めると同時に、  
1億円事業、10億円事業へと育てる  
日本屈指の最新ビジネスモデルが理解できます。

あなたもこのコンテンツで勉強すれば  
これからの起業の成功を確固たるものにし、  
億超え起業家の仲間入りを果たせるでしょう。

## 加藤将太の無制限コンテンツアップデート権の内容

先に重要なことからお伝えします。

本レターはこの無制限コンテンツアップデート権の概観をするために作りましたので、  
1つ1つのコンテンツ詳細はまた後日にご説明いたします。

よってここでは各コンテンツをコンパクトにまとめて解説します。

加藤将太の無制限コンテンツアップデート権は、  
全部で8つのコンテンツから構成されています。

## **1：0から1億円を稼ぐための戦略の全てを学べる 次世代起業家育成セミナー（1億円シリーズ） 5部作／定価50万円**

0円から1億円を稼ぐためにはどのようなステップを辿ればよいのか。

その具体的な戦略を余すことなく解説したのが、  
この次世代起業家育成セミナー1億円シリーズ5部作です。

システム化、ビジネスモデル作成、商品開発と販売、  
人材雇用、未来予測、事業永久創造などについて、  
網羅的に解説した人気セミナーです。

この5部作の内容を人に教えられるぐらいに理解していれば、  
あなたも1億円事業を生み出す起業家になります。

## **2：最初の一步+”集客”への集中（自動化）+コピーライティングが学べる Automated Business Academy（通称、ABA）／定価21万円**

たった1人で年収3億円以上を稼ぐ濱田さんによる、  
集客から販売までをインターネットマーケティングで「完全自動化」し、  
まったく働かずに商品をバカ売れさせる仕組み構築の全てを解説した大人気セミナーです。

あなたがこのABAを学び、濱田さんと同じように仕組みを構築すれば、  
たった1人で文字通り「ほったらかし」で商品をバカ売れさせて、  
億を稼ぐ起業家になります。

## **3：「販売戦略とレター実物」が学べる ハイレベルゼミ／定価49.8万円**

「億の事業」を次々と生み出す加藤と濱田さんの両雄による、  
起業の成功を10倍加速させる具体的な方法論を解説した  
ABAで語り尽くせなかった上級セミナーです。

このハイレベルゼミでは濱田さんが関わった



億超え事業の販売戦略と、実際に使用された  
セールスレターの隠された意図や目的、および  
ステップメールと呼ばれる自動で商品を販売する手段の裏側を  
完全解剖しています。

あなたが将来、自動で販売を極め、  
たった1人でも1億円以上を稼ぎたいなら、  
このハイレベルゼミが最も適しています。

#### **4：実行時の悩みを全て解決する プレミアム・メンバーシップ／定価100万円**

次世代起業家育成セミナー1億円シリーズ5部作、  
ABAとハイレベルゼミで億を稼ぐ具体的な戦略と戦術を学んだ後は、  
いよいよ実行フェーズに入っていきます。

しかし学んだ戦略と戦術を具体的に実行するためにはどうすればいいのか。

自分のビジネスモデルをどのようにブラッシュアップしていけばいいのか。

それらの疑問や成功を阻むビジネス上の問題の全てを  
全200時間に渡って解決したコンサルティング撮影動画の結集が、  
このプレミアム・メンバーシップです。

あなたが起業する上でつまずくポイントは既に先人が辿っています。

よってこのメンバーシップのコンサルティング動画を視聴することにより、  
あなたのビジネス上の問題は解決され、成功への最短ルートを歩むことができます。

#### **5：100のビジネスモデルを学べ、全て丸パクリできる プライベート戦略コンサルティングゼミ／定価200万円**

こちらは僕と参加者の1対1でプライベートコンサルティングをします。

しかし、参加者からお話を聞く時には、  
プレミアム・メンバーシップのように撮影はしません。

ですが、参加者からの悩みを聞き、僕が相手へビジネスを提案する際に、  
どのような思考をして、どうやって億超えビジネスモデルを考えていくのか。

その加藤の「思考プロセスの全て」を撮影して公開します。

1回あたり約1時間の映像にまとめる予定ですが、  
あなたはその1時間で1個のビジネスモデルを学べることになります。

そのビジネスモデルを最終的に100個作り上げ、  
日本最強のビジネスモデル群を結集させますので、  
ぜひ楽しみしてください。

## **6：0から利益10億円稼ぎながら幸せになるための MENSA（10億円）シリーズ／定価100万円**

過去にメルマガや動画の方でも少しご紹介しましたが、  
MENSA と呼ばれる IQ148以上の高知能者集団組織が存在しています。  
（時々テレビでも特集されているのでご存知かもしれませんが）

僕はたまたまその会員でしたので、  
MENSA の理念に沿った MENSA 会員向けセミナーを  
合計2回だけ開催しました。

それがこの MENSA（10億円）シリーズ2部作です。

### **その1：システム化0からの10億円事業最短・最速構築セミナー**

加速する情報化社会で発生する“ブルーオーシャン”かつ“10億稼げる領域”を一発で見抜き、  
0から一瞬で10億稼ぎ、数年先に行くライバルをごぼう抜きにする方法

### **その2：～システム化10億と幸せを両立する7missionsセミナー～**

“社会貢献”と“収入10億円”が両立する仕事を見出す方法

“仕事”と“異性/家族”を両立する方法

“挑戦を続けること”と“成功する人生”の両立

先立ってお伝えしたようにブルーオーシャンで10億円を稼ぐ方法は、  
この MENSA セミナーが事の発端でした。

その1は、0から10億を稼ぐ具体的な方法で成功すること。

その2は、成功して手にした10億円もの大金と幸せを両立する  
具体的な方法を解説しました。

成功して大金を掴んでも破滅の道に走り、  
逆に不幸になる起業家が続出していますので、  
その不幸を回避してお金と幸せの両立を実現する方法論を語りました。

どちらのセミナーも他ではまず聞けないことだと思いますので、  
ぜひあなたの起業や人生上でお役立て出来ると確信しています。

## **7：時価総額1000億円（利益25億円超え）の企業を作る戦略 ユニコーンシリーズ／定価100～200万円**

時価総額1000億円を超える企業を  
英語で「ユニコーン」と呼びます。

アメリカでは年4社、日本では年1社のユニコーン企業が誕生しています。

まだ僕はその境地に立っていませんが、  
利益25億円企業を生み出した暁には、  
このユニコーンセミナーを撮影してあなたへお届けします。

## 8：今後行う数十万円～数百万円のセミナーを0円で入手 無制限コンテンツアップデート権／最低定価200万円以上

MENSAセミナーの参加費は50万円でした。

これからも自分で経営を続ける中で知識や経験が深化していけば、  
その価値は自ずと膨れ上がり、将来的には1回のセミナーで  
数百万円になることも考えられます。

ですが、今回の無制限コンテンツアップデート権に参加いただければ、  
今後開催する参加費数十万円～数百万円のセミナーを  
僕が生きている限り半永久的に0円で提供します。

今のところ上場する気はいくつかの理由からまったくありませんが、  
何かを機に上場することになれば、  
「上場セミナー」なるコンテンツも面白いかもしれませんね。

その他にも何か有益と思えるセミナーがあれば全部撮影して、  
あなたへ0円でお届けします。

これはもはや、「加藤将太との永久関与権」と言っても過言ではありません。

業界随一、圧倒的コンテンツであなたの起業を、  
文字通り「全力」で支援しますので、望む成功を掴み、  
あなたが夢見ていた理想の生活を手に入れてください。

## それでも「まだ物足りない」と言ったなら…

以上の全8部作の無制限コンテンツアップデート権の概要を、  
コンパクトにまとめてご説明させていただきましたが、  
いかがだったでしょうか。

まだ未提供のコンテンツがあるとは言え、

ご紹介した提供済みコンテンツを1つ1つ学んでいくだけでも、  
あなたの起業センスがグングンと引き上がり、  
間違いなく起業の成功が近づきます。

1億円事業の育て方、10億円の稼ぎ方、  
戦略、戦術、販売、人材雇用、自動化など、  
ここまで具体的に解説した起業学習教材は、  
どこを探してもないと思います。

しかしそれでもあなたが「まだ物足りない」と言ったなら、  
このダメ押しコンテンツで成功を確固たるものにしてください。

## 起業における「絶対的成功」を実現する プライベート戦略コンサルティングゼミ

通常、僕のコンサルティングはスポットで200万円（約2時間）  
しっかり教えるなら500万円、事業規模感が大きければ、  
それ以上のコンサルティングフィーを頂戴しています。

しかし、この「プライベート戦略コンサルティングゼミ」では、  
あなたのために2時間ほど時間をとって相談に乗ります。

スポットコンサルフィーは頂戴しません。

そして最初の1時間は撮影しません。

そしてもう1時間は、あなた1人のためのセミナー撮影をします。

ただ、ここではあなたの顔は映しませんが、  
コンテンツアップデート権を手にした  
他の参加者全員に共有させていただきます。

言ってしまうと上述したプレミアム・メンバーシップの  
あなたの顔が映らない2時間バージョンのようなイメージです。

将来的にこの「プライベート戦略コンサルティングゼミ」のコンサルティングセミナー映像は、  
ボリューム的にも、クオリティ的にも前人未到の映像作品になると思います。

何故なら今回、先着順でご参加いただく、最低でも100名以上の起業家の  
起業に関するコンサルティング映像のアップデートをし続けるからです。

まさにこれがかねてより実現したかった真の知的コンテンツです。



# 大切なのは才能よりも起業センス

才能は限られた人にだけ天から与えられたもので、  
誰もがビル・ゲイツやスティーブ・ジョブズになれるわけではなく、  
そんな大企業を作れるものでもありません。

しかし、たった1人で1億円以上を稼ぎだし、  
組織化して10億円を稼ぐ程度であれば、  
確かな起業知識をマスターすれば誰もが到達する領域です。

才能は対して関係ありません。

それよりも起業センスの方が大事です。

大切なのは才能よりも起業センスなのです。

そしてその起業センスを引き上げて、  
0→1000万、1000万→1億円、1億→10億稼ぐ術は、  
すべて今回ご提供するコンテンツに詰め込まれています。

たった1年間の時間を投資して起業知識を学ぶことで、  
あなたの起業は「成功」へ向けて自動的に走り出します。

もう薄々お分かりになられていると思いますが、  
あなたに唯一足りなかったのはノウハウではありません。

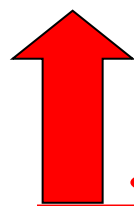
**起業センスです。**

もうそろそろ目先の小銭稼ぎをするよりも、  
1年かけて未来永劫使える本質的な知識を学んで起業センスを引き上げ、  
億を稼ぐ起業家を目指しませんか。

時間は有限であり、人生はたった1回です。

その大切な時間を無駄にせず、  
最速最短であなたの起業を成功へと導く唯一のコンテンツが、  
加藤将太の無制限コンテンツアップデート権なのです。

起業センスに関しては、既に受信いただいた方も多いと思いますが、  
以下の表で表されます「数値」で、あなたの起業センスの現在位置が分かるようになっています。



| 起業センス | 区分       | 上から教えて   | 起業への時間とお金の投資                                           | 全体の   |
|-------|----------|----------|--------------------------------------------------------|-------|
| 65以上  | かなり天才    | 0.03%以内  | 起業しないともったいない<br>センスの持ち主ですので、<br>投資は同じく <b>最推奨</b> します。 | 0.03% |
| 60以上  | 起業家天才レベル | 0.34%以内  |                                                        | 0.30% |
| 55以上  | 起業安心レベル  | 2.3%以内   |                                                        | 2%    |
| 50以上  | 起業成功可    | 10%以内    | <b>最推奨</b> 投資により高リターン見込める                              | 8%    |
| 45以上  | 起業準備を加速  | 28.4%以内  | <b>積極推奨</b> 。積極投資しても良い                                 | 18%   |
| 41以上  | 起業準備必須   | 50%以内    | <b>やや推奨</b> 。起業準備のための投資。                               | 22%   |
| 37以上  | そのまま起業不可 | 72%以内    | <b>少し推奨</b> 。少し投資し様子を見る                                | 22%   |
| 36以下  | そのまま起業不可 | 72%~100% | 起業への投資はあまり推奨しない                                        | 28%   |

そして、上の図に書いてあります通り、

「起業センス」は、起業時点では最低でも45、  
できれば50~55まで上げておいていただくと、  
起業に関しての準備はバッチリ、ということになります。

逆に、起業センス44以下では、起業の準備をするべきで、  
このままの状態では絶対に起業すべきではない、ということになります。

繰り返しになりますが、次世代起業家育成セミナーや、  
プレミアム・メンバーシップを必死に学んだkatsu君は、以下の表の通り、  
起業センスが非常に高くなっています。

| 起業センス | 現在年商       | 名前       | 学習開始時 |
|-------|------------|----------|-------|
| 56    | 3億2000万    | 濱田(だいぱん) | —     |
| 60    | 1億2000万円   | 大関       | 副業レベル |
| 53    | 5000-7000万 | 布村祐子     | —     |
| 60    | 5000万円     | 成田祐輝     | 0     |
| 64    | 4000万円     | 高橋学      | 月数万   |
| 54    | 700万(副業)   | 篠原好      | 0     |
| 58    | リリース前      | katsu    | 0     |

これがどういうことかという、

あなたも、今回の企画で手に入るコンテンツを順に学び、  
1年間真剣に学習すれば、起業センスが、濱田さんを凌ぐ56以上になる可能性がある

ということを示しているのです。

ところで、この katsu 君、最初から「起業センス」が高かった訳ではありません。

実は、この学習を開始する前、  
開始前に、katsu 君の起業センスを、全く同じ方法で測定したところ、

**katsu 君の起業センスは、元は 42** だったのです。

それが、たった 1 年間、次世代起業家育成セミナーシリーズ 5 部作と、  
プレミアム・メンバーシップを、来る日も来る日も学んでいたら、  
このような結果になったということです。

ちょっと、その時の katsu 君の体験談が届いていますので、次のページでご紹介します。

# 学習を続けて起業センス1年間で42→58！

サラリーマン人生を生きるしかないと思っていましたが、セミナー音声を聴き続けたおかげで起業センス58になり、今年中に脱サラの目処も立ちました！

関西の私立大学を卒業後、プレミアム・メンバーシップに入会しました。サラリーマンと並行して加藤さんのコンテンツを消化していき、1年経って遂に情報発信で独立の目処が立ちました。2016年秋に商品をリリースし、無事起業できる予定です。



katsuさん  
起業センス58

このレターを見ている方、こんにちは。

Katsu です。

僕は関西の私立大学に在学中、加藤さんの事を知って、弟子入りしたい思いで面談を申し込みました。

何とか無理を聞いてもらって、会うことができたのですが、会うことで精一杯だったため、何も考えておらず、一時はコンサルを断られそうになりました（笑）

そこで、パチスロで実績があること、どうしても加藤さんに教わりたいことなど熱意を伝え、何と個人コンサルして貰えることになりました！

そこからは、プレミアム・メンバーシップと次世代起業家を見る日々の開始です。

僕がやったことの一覧としては、以下の感じです。

=====katsu がやったこと一覧・ここから学習スタート=====

- 1ヶ月目：次世代起業家育成セミナー1億円シリーズその0～その4をひたすらループ
- 2ヶ月目：プレミアム・メンバーシップ(200時間映像)全15回を全て見る
- 3ヶ月目：SIRIUSというツールでHTMLサイトを作れるようになる
- 4ヶ月目：ブログを見よう見まねで作れるようになる

=====ここまでででいたいインプットの期間が終わりました！=====

- 5ヶ月目：ブログに固定記事を入れていく
- 6ヶ月目：メルマガで無料で配るセミナー動画とクロージング映像を3つほど撮影
- 7ヶ月目：ABAコンテンツの必要箇所を視聴しつつステップメール作成など
- 8～10ヶ月目：メルマガの仕組み作りと、最終調整
- 11～14ヶ月目：クレジットカードの審査や、自動販売に向けた最終調整！

=====14ヶ月で起業のメドが立ちました！=====

現在、15ヶ月ほど経過しましたが、無事今月リリースできそうです！仕組みを作るのに1年、そのうち最初の半年はほぼインプットや、パソコンやインターネットの基礎的な分からない事を、カリキュラムに従って消化していくのは、忙しかったけど、本当に充実した結果になりました。

勉強しているだけだと受動的にできるのですが、基礎的なパソコンスキルを覚えるのは、能動的にならないといけません。そこで、加藤さんの作成された上記カリキュラム(プレミアムメンバーシップサイトから誰でもダウンロードできます)と、ABAのコンテンツは非常に役立ちました。

購入を検討されている方は、セミナーだけだとインプットだけで終わってしまうかもしれませんが、プレミアム・メンバーシップやABA、ハイレベルゼミと、カリキュラムや戦術・ライティング部分があったら、今が仮に全く0の状態であっても、やる気次第で十分に成功できると思います。頑張ってください！

どうですか？

katss 君は元々、起業では何の実績もない、関西の私立大学の大学生でした。

それが、1年間学んで、実践した結果、14ヶ月はかかりましたが、起業のメドが立ちました。

スタート時点では、起業センスが42と、極めて平凡な数値  
(起業センスの【平均】は、「41」です。つまり、100人いて50番目の人は41前後です)。

この katsu 君のスタート時点の状況、特殊だったと思いますか？

あなたには、できないと思いますか？

Katsu 君は、決断し、学習を続けることで、年収3億2000万の  
濱田さん(起業センス56)を凌ぐ数値になりました。

あなたも、今の起業センスが50よりもずっと下でも、  
差は短い期間の努力で埋められると思いませんか？

あなたのセンスが〇〇。

そして、濱田さんのセンスが56。

以下の表のように、起業センスが高い人で、成功している人は、軒並み大きな実績を出しています。

| 起業センス | 現在年商       | 名前       | 学習開始時 |
|-------|------------|----------|-------|
| 56    | 3億2000万    | 濱田(だいぱん) | —     |
| 60    | 1億2000万円   | 大関       | 副業レベル |
| 53    | 5000-7000万 | 布村祐子     | —     |
| 60    | 5000万円     | 成田祐輝     | 0     |
| 64    | 4000万円     | 高橋学      | 月数万   |
| 54    | 700万(副業)   | 篠原好      | 0     |
| 58    | リリース前      | katsu    | 0     |

だとすると、あなたが年収3億2000万に近づくのに、どうしたらいいのでしょうか？

そう、【起業センス】を上げるためのコンテンツが、必要なのではないのでしょうか？



それが、今回のコンテンツです。

そもそも、僕は、3年間休んで何をしていたのか？

教育ではありません。本業のほうです。

本業があまりに忙しく、katsu君を含む、  
3年前に一度だけ募集した、1期目のメンバーの指導で手一杯でした。

次に募集するのもいつになるか分かりません。

だから、今回がラストチャンスのもりでいてください。

以下が、あなたに足りないコンテンツです。

あなたの起業センスが上昇するのに欠けている、唯一無二のコンテンツです。

しっかりと、見ていただければと思います。

# メンバーシップの内容について

さて、今回のご提案の内容ですが、以下コンテンツについて、  
約8ヶ月間のスケジュールで現在配布している内容を全て学び、  
かつ5ヶ月目以降は、起業希望者は、起業に関して具体的な取り組みを行い、  
トータル1年間で次世代の起業家の基礎を身に付けつつ、起業・経営の成功を目指します。

詳細な内容は後でご紹介するとして、ここではそのコンテンツだけご紹介すると、

## たった1年で起業家上位数%を凌ぐ思考を手に入れ成功する

### 加藤将太の無制限コンテンツアップデート権

#### 内容

- 1 : 次世代起業家育成セミナー5部作(定価計50万円で販売中)
- 2 : ABA(定価21万円で販売中)
- 3 : ABA ハイレベルゼミ(定価49.8万円で販売中)
- 4 : 10億円(MENSA)シリーズ(定価計100万円で販売中)
- 5 : 100億円(ユニコーン)シリーズ(定価計100~200万円予定)
- 6 : コンサル映像集1 プレミアム・メンバーシップ(定価100万円)
- 7 : コンサル映像集2 プライベート戦略コンサルティングゼミ(定価200万円)
- 8 : その他加藤が今後作成する全てのセミナー(数十~数百万円相当)

→無制限コンテンツアップデート権・定価最低でも200万円～

#### そして先着で

- 9 : プライベートコンサルティング1回実施(200万円相当)

※既に一部コンテンツ持ってる人は割引

合計最低でも1020万8000万円相当が今回何と・・・

上記は、僕が今後生涯で販売する中での、間違いなく最強コンテンツです。

今後も、僕としてはこれ以上のボリュームを作る事は恐らく難しいですし、  
10 億円(MENSA)シリーズその 1 セミナーでお話したように、  
「課金ポイントは 1 個」がベストですので、  
僕は今回のご提案以外に、複数のご提案を次々に投げかけるようなつもりもありません。

つまりこれで、僕があなたにするのは、恐らくこれが最初で最後、一期一会のご提案です。

逆に言うと、今回を逃すと、  
あなたは今後僕から何か提案を受けることもないし、  
今後僕とあなたの関係は、  
有料商品という意味では、終わってしまう可能性も高いということです。

では、なぜ、今回の企画は、1 回きりしか募集・販売しないのでしょうか？

普通は、何度も何度も、繰り返しセールスをかけるのではないのでしょうか？

その事をご説明するために、セミナー参加者からの感想を引用させてください。

## 加藤が有料商品を『販売』することは非常に珍しい

### ●A.N さん(アメリカ在住)の感想

正直、この動画を視聴する人が増える事で、  
日本全体のトータルの生産性がどれ位増えるかを考えると、大変震えました。  
ただ、1 つ言わせて下さい。やっぱり、これを無料で提供するなんて、太っ腹すぎです。

### ●Y.I (千葉県)の感想

他の方も皆さん思われると思いますが、これが無料のセミナーだなんて信じられません。

### ●N.Y さん(東京都)の感想

今回の特別編の動画をすべて見させていただきました。加藤さんのミッションは教育ということで、  
お金ではなく教育という側面に力を入れていることが伝わるような内容だと思いました。なぜなら、  
本来なら有料でも提供できる内容のコンテンツを無料で僕らにオファーをかけて、ビジネスに対して  
意識の向いている人に最低限のレベルアップを促し、成長する機会を与えています。

「無料なのは太っ腹すぎる」「信じられない」というものが多いですね。

さて、なぜこうなのでしょう？

『販売』は、する方も受ける方も大変！

ご存知の通り、ネットで物を売るのは、簡単なようで簡単ではありません。

何故なら、一度仕組みを作ると自動化はできますが、  
それなりにコンテンツを提供し、商品説明をしなければならないからです。

そのため、「プロダクトローンチ」という手法では、  
「本当は中身は同じなんだけど、切り口は新しそうに見える商品」を作り、

世の中から、メールアドレスを集めて、教育して、売る。

そして、違う切り口でまた違う見せ方をした商品が登場し、  
メールアドレスを集める→教育する→売る・・・

いい加減、こんなゴミみたいなコンテンツで、  
暴利を貪る販売の手法に付き合うのは止めませんか？

## 『販売』は大変だから、最初のコンテンツは無料でいい

実際に僕がコンテンツを無料で配った理由は、  
先ほどの感想にもあった通り、  
●信念が教育であるから、教育で世界のレベルを底上げする  
これは僕のライフワークですし、  
●視聴者さんに最低限のレベルアップを促す  
これも、商品を買っても成果が出ない人に売りつけて、  
自分だけ得をする「付加価値の負の連鎖」を止めたいというのもあります。

しかし、何よりも、僕が重視しているお客様の効率上の問題点は、

### 「販売は、する方も受ける方も大変」

だということです。

実際に、上記のような、様々な商品の  
「プロダクトローンチ」をしている人はいますし、  
あなた自身、オファーを受けた事があるかもしれません。

## たいていの有料商品は、僕の無料商品以下のクオリティ

世の中のプロダクトローンチを見ていて、こういう風に僕は思っていました。

メールを見ている、何も得るものが無い。

そして中身が即金系で、レターから何も学べない。

そしてコンテンツにも価値が薄い。

そこで僕は、次の2つを意識して今回の企画をしました。

●メールで送られてくるコンテンツを見ている、何らかの学びがある

●中身が即金系でなく、レターを読んでいて何かしら参考になる

まず、「メールで送られてくるコンテンツに学びがある」という点で、特別編セミナーと、最新の10億円(MENSA)シリーズその1セミナーを無料公開しました。これで、メールの受け手側に、何らかの学びは出たはずですよ。

そして、「参考になる」という部分にフォーカスして、起業家資質のフィードバックを行って、このページをいわゆる「セールスレター」ではなく「あなたのための起業戦略アドバイス室」という体裁に整えました。

これで、受け手側も何らかのメリットを得られるようになったはずですよ。

(そしてこのレター自体も、商品の魅力というよりも、何かしらあなたの参考になれば良いなと思って書いている部分があります)

しかし、

**残された「商品販売に付き合うのは、売り手側も買い手側も労力が大きい」という問題**

というものがありません。

では、どうしようか？

先ほども軽く話しましたが、僕は「10億円(MENSA)シリーズその1」で、「課金ポイント1個タイプ」というビジネスモデルを提唱しています。

つまり、お金を頂くポイントを1個だけにする、という意味です。



僕は今回、この定理を自分の商品に当てはめる事にしました。

つまり、課金ポイントを1個だけに設定することにしました。

どういうことか？

**あなたは、今後、僕からこの商品以外でお金を払う必要は無い**

ということです(個別に500万〜のコンサルに申し込めば別かもしれませんが)。

そこから逆算して、

**あなたから受け取る代金1回きりで、僕が生涯あなたに貢献し続ける**

方法を模索したところ、

**僕が持つてるコンテンツを全部提供する**

**+**

**僕のビジネスパートナーが持つてるコンテンツを全部タダで提供してもらう**

**+**

**今後僕が行う参加費数十万〜数百万のセミナーも含めて、全てタダであなたにお届けする**

こういう内容が論理的に逆算できましたので、今回ご提案します。

僕+僕のビジネスパートナー+今後やるセミナー等、  
全部のコンテンツを僕がセットであなたにお届けする、ということです。

詳しくは、今後、毎日1つか2つのコンテンツをご紹介しますので、  
そうするとして、ここでは、簡単に、  
購入後の各コンテンツの学習スケジュールと、  
概要だけご紹介しておきます。

たった 1 年で起業家上位数%を凌ぐ思考を手に入れ成功する

## 加藤将太の無制限コンテンツアップデート権

### 学習スケジュール(案)

～ 1 年間で起業センスを大幅に伸ばし、成功した起業家を凌ぐスキル・  
知識・考え方を身に付けるための世界で初めての講座～

=====コンテンツ学習開始=====

1・2ヶ月目：0 から 1 億稼ぐまでの戦略の全てを学べる

「次世代起業家育成セミナー(1 億円シリーズ)5 部作」(定価計 50 万円で販売中)

3ヶ月目：最初の一步+”集客”への集中(自動化)+コピーライティングが学べる

「Automated Business Adademy(ABA)」(定価 21 万円で販売中)

4ヶ月目：『販売戦略とレター実物』が学べる

ABA ハイレベルゼミ(定価 49.8 万円で販売中)

=====以上で起業・経営の基礎が身に付くと思います=====

5～7ヶ月目：コンサル映像集 1 実行時の悩みを全て解決する 200 時間の映像集

プレミアム・メンバーシップ(定価 100 万円)

8ヶ月目：0 から利益で 10 億円稼ぎながら幸せになるための

次世代起業家育成セミナー(10 億円シリーズ)MENSA その 1+2 (定価 100 万円)

=====以上で起業・経営の基本と応用のインプットは大丈夫です=====

8ヶ月後～：あなたのためのプライベートコンサルティング

(先着順) プライベートコンサルティング 1 回実施(200 万円相当)

=====その他、学習状況や進捗に合わせて、以下コンテンツをご視聴下さい=====

8ヶ月目～：コンサル映像集 2 100 のビジネスモデルを学べ、全て丸パクリできる

プライベート戦略コンサルティングゼミ(定価 200 万円)

順次配布：これに続く、時価総額 1000 億(利益で 25 億円超え)の起業を作る戦略

次世代起業家育成セミナー(100 億円シリーズ)ユニコーン 全作(定価 100 万円以上)

=====学び終えたり、コンテンツに飽きた後でも順次コンテンツを補充します=====

順次更新：完成次第順次、半永久的に会員サイトを更新

その他加藤が今後作成する全てのセミナー(数十～数百万円相当)

の「無制限コンテンツアップデート権」(定価最低でも 200 万円～)

=以上のコンテンツを全て差し上げます。初心者～上級者まで対応の生涯コンテンツ！=

尚、ここには現れていませんが、

あなたが起業・経営を成功させたい、  
具体的な作業手順を踏みたいという場合、  
4ヶ月目までのインプットが順調に終わりましたら  
徐々にアウトプットをしていくことをオススメしています。  
具体的スケジュールができましたらまた別途ご連絡します。

尚、明日から毎日コンテンツを一つずつ追加していきます。  
公開スケジュールは以下になっています。  
明日以降も、よろしくお願い致します。

## 今後のコンテンツ公開スケジュール

1日目：「あなたのための起業戦略アドバイス室」公開

2日目：動画「世界で一番学びたい、あなたのためだけのコンテンツ」公開

3日目：メインレター公開 **& 成功者の声を少し紹介！** ← 今ココ！

4日目：0から始めて億を超える！受講スケジュール

次世代起業家育成セミナー(1億円シリーズ)5部作&プレミアムメンバーシップについて

5日目：濱田(だいぼん)さんご紹介と Automated Business Academy(ABA)

6日目：ハイレベルゼミ **& 成功者の声を少し紹介！**

7日目：10億円(MENSA)シリーズと、無制限コンテンツアップデート権について

**& 視聴コンテンツの感想を多数公開！**

8日目：プライベート戦略コンサルティングゼミ実地参加権（先着順）について

9日目：**挫折なく起業してもらうための緊急企画開始**

(今、物販等で年商5,000万の成田さんと、緊急で企画をできないか打ち合わせ中です。  
楽しみにしていてください！)

10日目：受講スケジュールと価格に関して

11日目：支払い方法に関して

12日目：保証について

13日目：発売予定です（購入可能）

※公開スケジュールは予定のため、内容が変更になる場合もございます。

## ■講師プロフィール(経歴)

ココデ・グローバル株式会社 代表取締役

### 加藤将太

#### 経歴

京都大学工学部電気電子工学科卒業

京都大学経営管理大学院経営管理専攻事業創再生マネジメントコース終了 MBA 取得  
(株)NTT データ 第一公共事業本部 第二公共システム事業部 勤務後、独立

京都大学大学院にて MBA を取得後、  
(株)NTT データ等での勤務を経て、26 歳の時に起業。(元手 20 万円)

1 年目で年商 1.1 億を達成し、延べ 1,000 名以上を面接し社員数十人を使う社長になる。

2年目で年商 2 億 6 千万円を達成。

書籍流通支援システム、法人向けデータマーケティング支援システム等の開発・販売を行う一方で、

MBA で学んだ知識や、実際にゼロから短期間で事業を軌道に乗せた経験を伝える活動を行う。

2013 年より開始した「次世代起業家育成セミナー」は  
これまでに 5 回開催され、累計 3,000 名の法人代表・法人代表候補・起業家の卵が参加。



### 【 次世代起業家育成セミナー風景 】

