

【あなたの起業家適性と出世可能性が 10 分で正確に分かり、希望志望者(受験者)全体との比較ができます！】

～「起業家適性」 無料診断アンケートを受験するメリット～

(お送りしたメールの文言をそのまま引用します)

こんにちは、加藤将太です。

さて、今日はあなたに【起業家適性】があるかどうかと、
【組織内の出世可能性】そして【組織化力】を正確に診断する方法についてお伝えします。

人には2タイプの人間がいます。

- 一人は、「起業に向く(起業センスが高い)」タイプ。
- もう一人は、「起業には向かない(起業センスが高くない)」タイプ。

あなたは、起業・経営を目指していますか？
しかし、自分の起業家適性を、正確に数値で知っていますか？

このメールを読むと、あなたの起業家適性を、
100%正確に診断し、数値で把握する方法が分かります。

それから、ビジネスに関して、世の中には、もう一つ尺度があります。

- 一つのタイプは、「一人で起業した方が良い」タイプ。
あるいは、組織内では上司よりむしろ、
一人で作業するスペシャリストや事務方に向いているタイプで、
組織内では部下を持つような大きな出世は望めないタイプです。

この人は、【組織内ではあまり出世したり、上司になるタイプではない】のですが、
上記の【起業家適性が高い】場合、一人で起業して大成功します。

このタイプには、僕の友人の濱田さん(だいぼんさん)がいて、
起業家適性が上位1割に入っているのですが、
組織化適性はあまりありません。

実際に、彼は組織向きではないと自認しており、
そして一人で起業・成功し、現在自動で年収3億2000万ほど稼いでいます
(今年に入ってから既に2億円以上売れているそうなので、
今年は4億円近くになるかもしれません)。

ですから、こうした「起業センスが高いけれど、組織化や、上司向きではない」

タイプは、一人で起業すれば、大きく出世できる可能性があるという事です。

仮に、この力を「組織化力」とでも言いましょう。

上司力、組織内出世力でも良いのですが、人を巻き込んで前に進める力になります。

●もう一つのタイプは、「起業しても組織化できる」タイプ。

この人は、【組織内でも出世したり、上司になったりする傾向が強い】のですが、上記の【起業家適性が高い】場合、起業してそのまま組織を作ったり、場合により、大企業を作ったりします。

組織内出世力も、起業して組織を作る力も高いタイプ。

余談ですが、世の中の成功した中規模以上の企業の経営者は、例外なく、【組織化できるタイプ(組織化力が高い)】かつ【起業家適性が高い(起業センスが高い)】という特性を持ちます。

こういう人は、組織内でも成功するし、起業して組織を持っても、成功します。

今、2つの軸をご紹介しました。

【起業センス(仕組みを考える力。起業の向き不向きに直結)】

【組織内アウトプット力(組織化力。部下を持つ能力に直結。))】

【起業センス】が高くて【組織内アウトプット】が低い場合、組織では出世できませんが(部下の指導に向かないので)、起業して成功する可能性は大いにあります。

【起業センス】が高くて【組織内アウトプット】も高い場合、組織でも出世するし(部下を率いて結果を出す能力があるので)、起業しても、成功できる上に、組織まで作って、場合により10名以上雇って大企業を作る能力があります。

【起業センス】が低い場合は、根本的に起業しない方が良いです。起業センスが低い人が起業すると、失敗します。

ですから、起業センスが低い場合で、起業したい場合は、まずは起業の学習をして、起業センスを一定レベル(45ポイント以上)に

高める必要があります。

また、【起業センス】が低いけれど、【組織内アウトプット】が高い場合は、完全に組織の中で出世するタイプです。

このタイプは、起業センスが低いので、自分では仕組みや販売ができないけれど、ひとたび仕組みを与えられると、猛烈な勢いで行動し、どんどん結果を出すので、部下も任されて、組織内では出世できます。

では、起業できる人って、どんな人でしょうか？

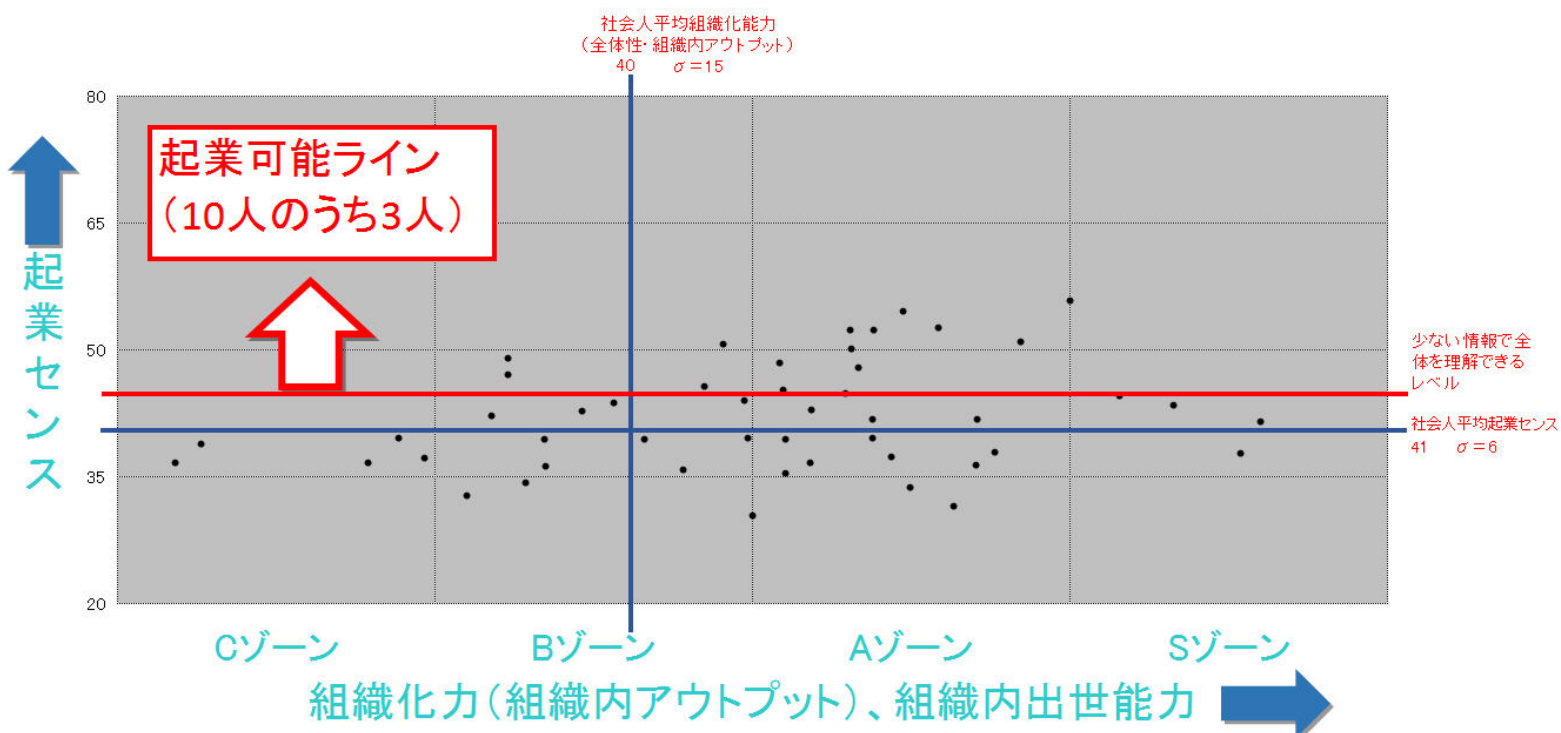
実は、起業が可能な人は、10人のうち3人しかいないのです。

次の図が、今説明した

【起業センス】と【組織化力(組織内アウトプット力)】の社会人集団の通常分布の図です。

上に行けば行くほど、起業センスが高い起業向きです。

社会人の通常分布



図を見ると、社会人のうち、全体の3割くらいしか、起業可能ゾーンにいないことが分かります。

また、実際に起業を成功させた人というのは、

ほぼ例外なく、この【起業可能ゾーン】(図の赤い線)の上にいるのです。

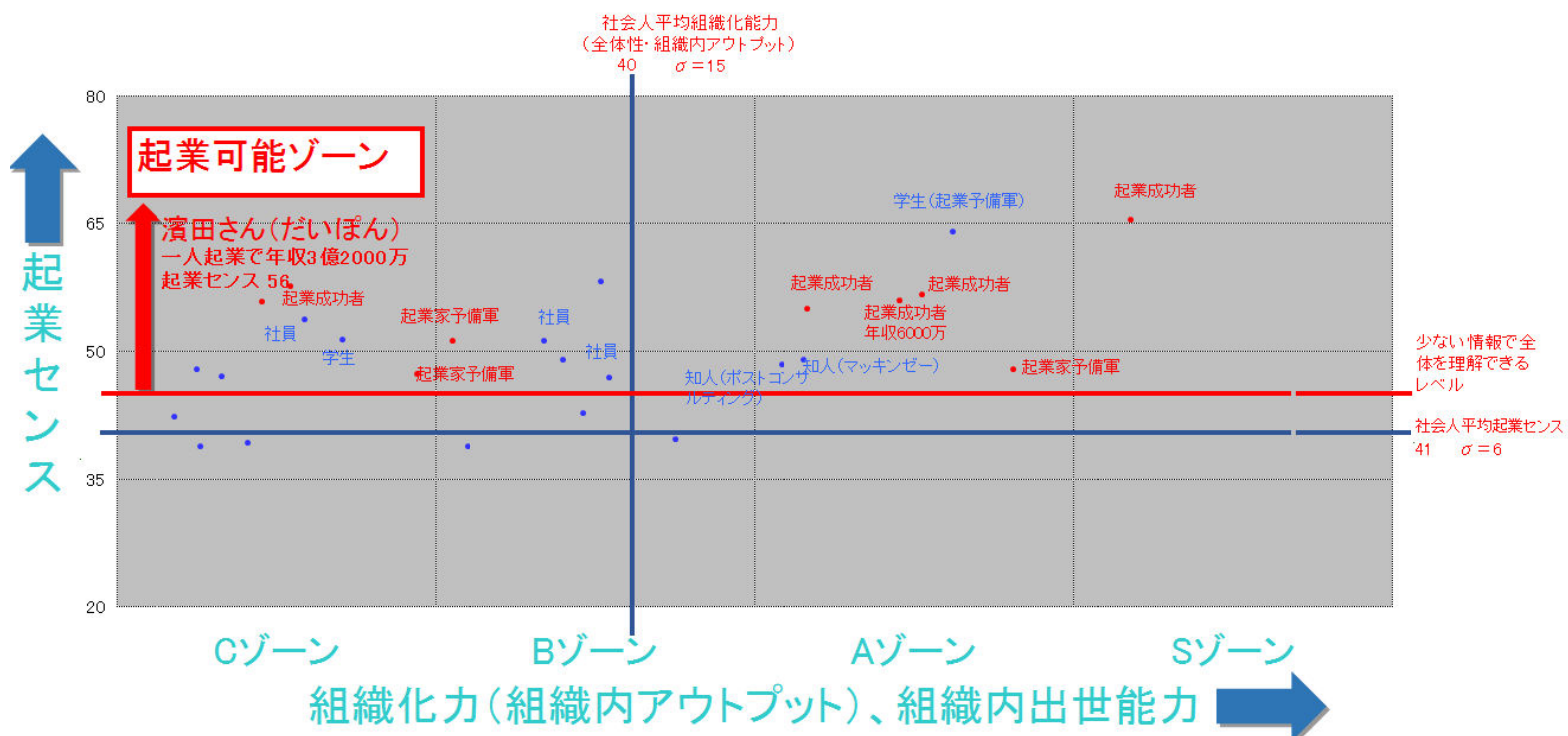
次の図を見て下さい。

これは加藤の社員や、加藤の知り合いに受験してもらった図です。

起業成功者が赤い字で描かれています

中には、年収 3 億 2000 万円の起業成功者濱田(だいぼん)さんもこの図の中にいます。

起業成功者(赤字)分布図



起業成功者が赤い字で描かれていますが、
起業成功者の【全員】が、起業可能ゾーン(起業センス上位 30%)
にいたることが分かるかと思います
(ちなみに、予備軍を除けば、全員上位 10%に入ります)。

あなたが上記図の青い線の下にいる状態で起業しても、
まず 100% 失敗します。

また、もしもあなたが青い線の上にいるのに、
組織内出世能力(組織化力)が低い場合は、
起業を目指した場合、場合によっては 1 億円以上の年収も目指せる、ということです。

ですから、この診断を受けて、自分の強み、弱みを知っておくことは、
起業失敗の可能性を下げるだけでなく、
自分ではなかなか気づけない起業の才能も明らかにして、
人生の可能性を最大化させるのです。

そこで、あなたの【起業センス】と【組織化力(組織内アウトプット力)】を数値で測る方法があります。

これは、ある簡単な、10分で終わる【アンケート】質問に答えることで、知ることができます。

ただ、受験するには、外部の企業に依頼しないといけないので、通常契約金を30万円＋一人あたり5,000円がかかります。

そこで、今回は、僕がこの5000円の費用を負担して、あなたの【起業センス】と【組織化力(組織内アウトプット力)】を診断し、結果をあなたにフィードバックします。

こうすることで、あなたは、起業可能性が無いのに、無茶な夢を抱いて、起業をしようしたり、本当は起業向きなのに、組織化力がないばかりに、組織内でその力をくすぶらせてしまう、といったリスクが無くなります。

今回のキャンペーンにご登録いただき、簡単なセミナーを見て頂ければ、今週土曜日つまり6/11(土)の22時にメールで、受信者だけに、この【起業センス】の具体的な【数値】と【組織化力(組織内アウトプット力,組織内出世力)】の具体的な【ゾーン(4つの範囲のうちどこにあなたがいるか)】をお知らせします。

受験は【10分程度の簡単なアンケート】に答えるだけで完了します。

セミナーを見て感想を送る必要はありますが、起業センスと組織化力の診断(簡単なアンケート)への回答自体は10分で終わります。

ぜひ、セミナー視聴を完了し、感想を送って下さい。

2016.6.7 加藤将太